

商 工 会 報

第 43 号

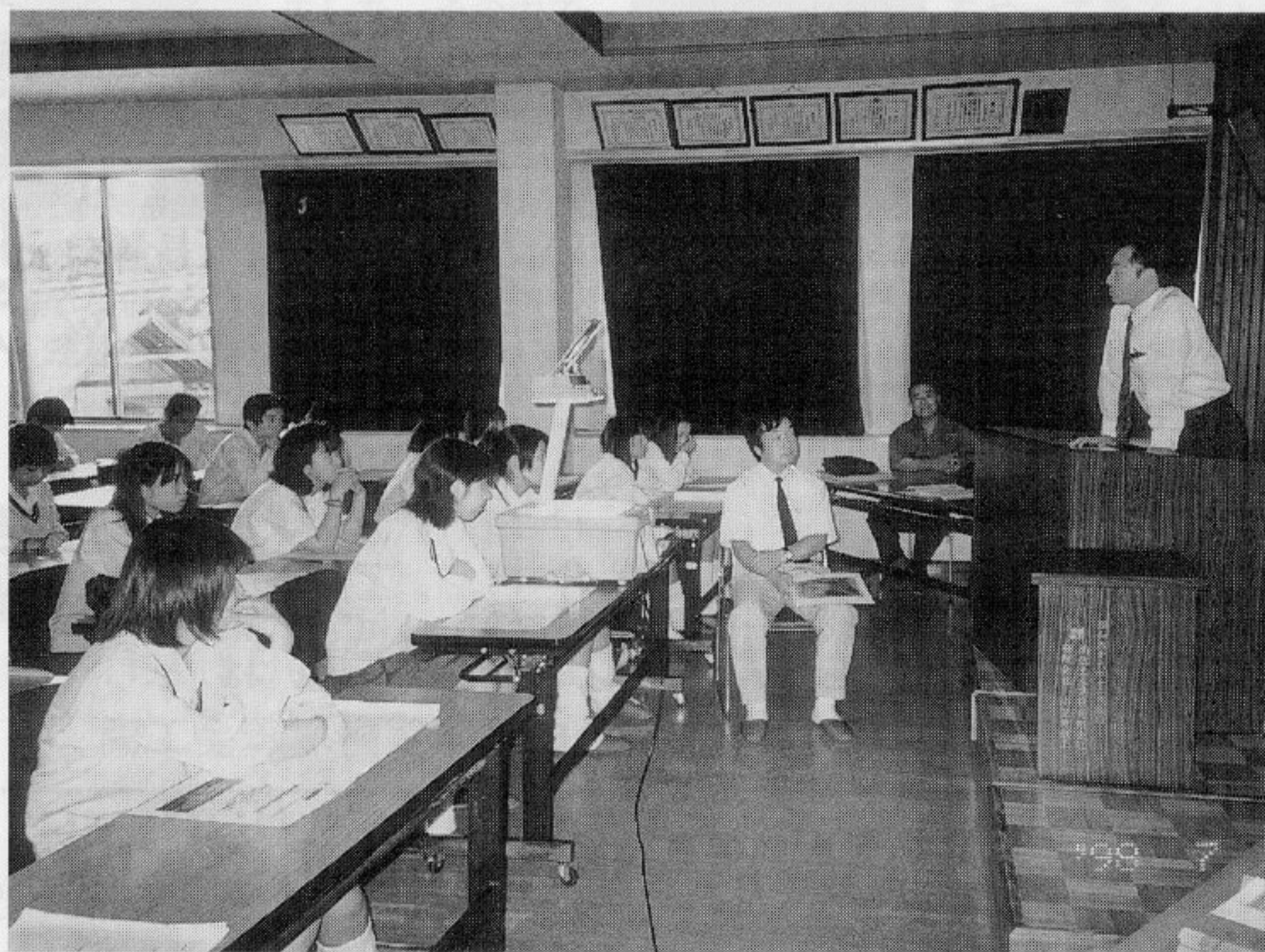
あ ち

発行 阿智村商工会
43-2241
編集 会報編集委員会
印刷 龍共印刷(株)

阿智高等学校

4年目を迎えた地域授業

平成7年からスタートした、阿智高等学校の2年生を対象にした商工会の「地域授業」が4年目を迎えました。新しいカリキュラムをご紹介します。



商工会館での机上授業

この授業は、生徒に地域に対する理解を深め地域に学ぶ機会を与え、将来的には生徒自らが、この地域を背負い発展させていけるような力を養ってもらおうというものです。

今まで、机上で地域の産業を中心にお話をしてきましたが、本年から村内製造業の企業にお願いして、見学を含めたカリキュラムを組んでみました。

まず、見学企業の社長さんに商工会で会社概要を説

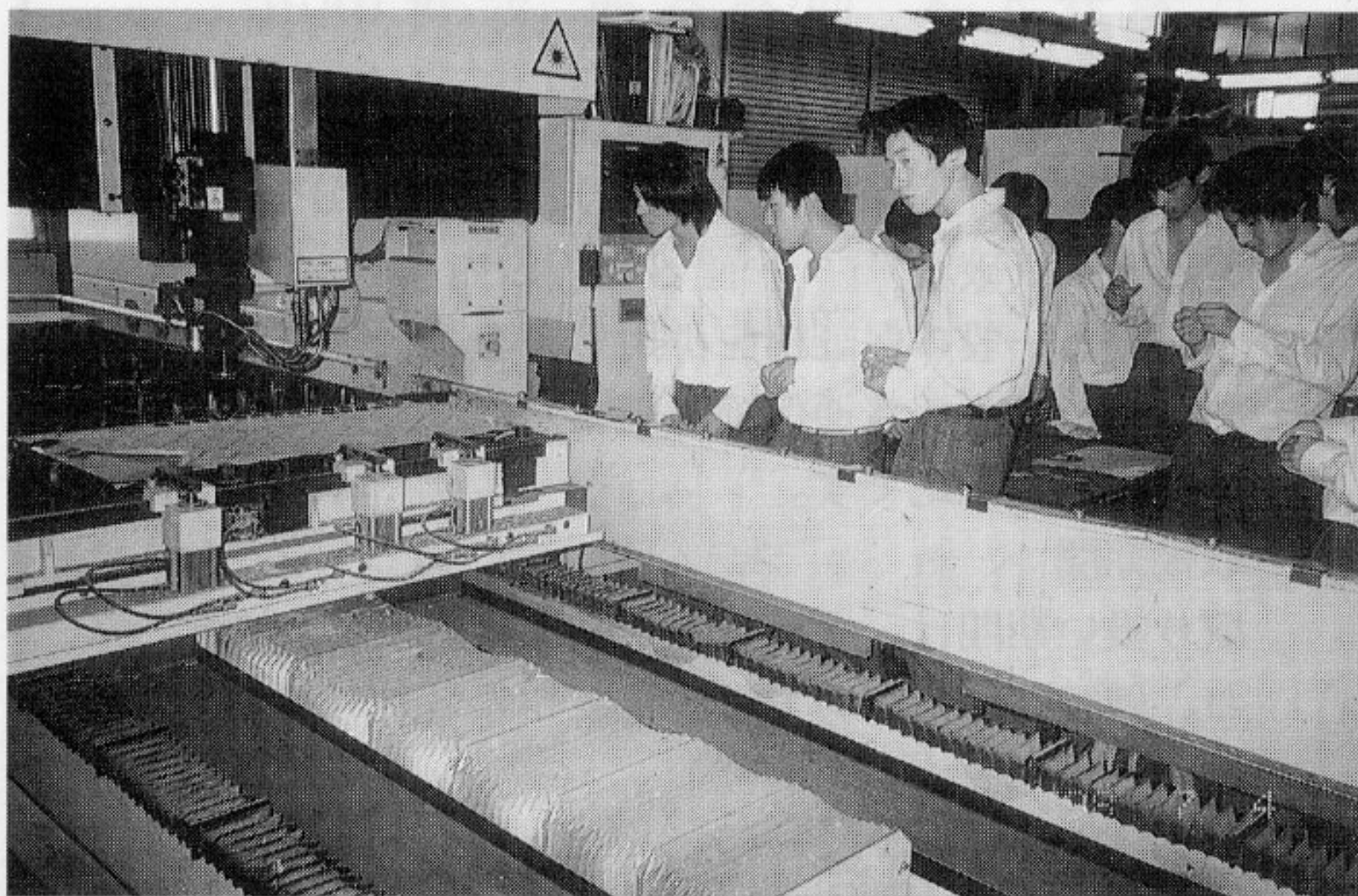
明してもらい、その後で企業におじゃまして見学をするというのですが、生徒達は教室外の授業とあって、興味深く見学しております。

将来生徒達が、村内あるいは飯伊地域の企業に根を降ろしてくれる事を期待したいものです。

本年ご協力をいただいた企業は、(有)クロスアート・中島工業(有)・阿智精密(株)・アイカユニオン産業(株)の四社です。ありがとうございます。

年四回の土曜日授業のために、企業が休日のところが多く、選定も大変です。

この授業に協力してくれるところがありましたら是非、手を上げて下さい。



レーザーマシンの威力に見入る (中島工業(有))



工場長から説明を聞く生徒達 (アイカユニオン産業(株))

危機突破 大会

全員でこの不況を乗り越えよう

商工会理事 片桐美治

長野市

長引く景気低迷により、国内経済は深刻な状況に陥っている。このような状態を活性化するため、長野県中小企業危機突破大会が去る十月九日、長野市に於て開催されました。県商工会連合会、県経営者協会、議所連合会、県中小企業団体中央会、県商店街振興組合連合会の、長野県内経済五団体初の共催によるもので、この成果が期待されます。

阿智村商工会からは林政志理事と私の二名が、下伊那商工連の竹村会長他十五名と共に参加し、経営者を主に八百名余による熱気のある真剣な大会となりました。中小企業は厳しい経済状況の中、限界に近い経営を続けているのが現状で、このような中で明るい将来を切り開く

ためには、地域の産業を支えている中小企業の活性化が必要である。そのためには企業が一致団結し、一丸となって政治、行政をはじめ一般社会に対し企業の主張を訴え、実現に向けた政策の推進を求めることが必要として開催されました。

五団体の代表者がそれぞれの立場から、景気対策と金融の安定化、企業の育成強化と雇用の創出、税制改革、公共事業の地方重点配分、商店街活性化対策などの意見発表がなされ、これを受けて県内の自民、民生、社民党の代表国会議員が実現推進に向けた力強い決意表明をされ、小林県

議会議長、吉村県知事は県としても出来得る限りの施策は行っていく、皆さんも元気を出して危機を乗り越えてほしいと挨拶されました。この大会に於て十項目による決議文が採択され、今後実現に向け、中央省庁等各方面に働きかけていくことになりました。

私達商工会員自らも組織を挙げてこの危機を乗り越え、困難を克服し地域社会発展のために尽くす、このことが私達企業の、また商工会の発展につながるのではないかと思います。この大会で、採択された決議は次の通りです。

☆ 決議文 ☆

- 一 地域経済の発展を目指した中小企業の育成強化
- 一 実効性のある景気対策の早期・強力な実施
- 一 金融システムの安定化と中小企業金融対策の一層の拡充
- 一 中小企業信用補完制度の抜本的拡充・強化
- 一 ベンチャー企業等新規創業の創出・育成の支援強化
- 一 と公的試験研究機関の充実強化
- 一 所得税・法人税減税による経済活力の回復
- 一 賃金等を課税標準とする外形標準課税の導入反対
- 一 中小企業の事業承継税制の抜本的拡充
- 一 地方の社会資本整備のため公共事業の重点配分
- 一 商店街活性化を踏まえた街づくり三法の実効性の確保

|| 訃報 ||

小笠原秀和、当商工会理事（工業・建設業部会副部会長）は八月二十九日、心筋梗塞のため逝去されました。享年五十三歳。ここに生前のご遺徳を偲び、謹んでご冥福をお祈りいたします。

中小企業金融安定化特別保証（「貸し渋り対応特別保証」）制度のご案内

広範な対象者が保証要件の緩和、保証料率の引下げを受けられる制度としました。

- 1 対象者（申込人資格要件）
 - (1) いわゆる貸し渋りを受けて資金調達に支障を来している中小企業。（借入金額、金利、担保等あらゆる面での貸し渋りを読み込めるよう最大限配慮します。）
 - (2) 取引金融機関の破綻、合併等により金融取引に支障を来している中小企業。
- 2 保証要件緩和の内容
 - (1) 上記対象者に対しては、破産状態にある企業等一定の場合を除き、原則として保証を承諾します。
 - (2) 無担保保証においても第3者保証人は徴求しないこととします。
 - (3) また、保証を承諾しない場合にその理由を申込人に説明することとします。
- 3 信用保証料率の引下げ

普通保証	0.75%以下	無担保保証	0.65%以下
無担保無保証人保証	0.40%以下		

(注) 現行の一般保証枠についての平均的な保証料率は以下のとおりです。

- | | | | |
|-----------|-------|-------|------|
| 普通保証 | 0.95% | 無担保保証 | 0.8% |
| 無担保無保証人保証 | 0.6% | | |

4 保証限度額

- | | |
|-----------|-----------|
| 普通保証 | 2億円以内 |
| 無担保保証 | 5,000万円以内 |
| 無担保無保証人保証 | 1,000万円以内 |
| 普通保証（破綻） | 3億円以内 |

(注) 本制度と一般の保証枠を併用し、上記金額の倍額まで利用可能です。普通保証（破綻）については、近日中に実施する予定です。

5 取扱期間

取り扱い期間は、平成12年3月31日までとします。なお、破綻関係については、平成13年3月31日までとします。

詳しいことは商工会・役場・金融機関へ

報 会
研 修 会

一 日 ビ ッ シ リ 研 修

会報編集副委員長 藤倉陽太郎

このたび、井原忠亮理事を委員長とする会報編集委員会に所属いたしました。

先輩の皆様・職員の皆様のご指導をいただき、よりよい会報づくりに努力致したいと思っておりますので、よろしくお願い致します。

去る七月六日、松本文化会館において会報づくり研修会が開催され、井原委員長と伴に出席いたしました。

午前十時半から午後四時まで、ビッシリと最前列にて研修を受けました。

講師は、R U G G E R 情報企画研究所長の関根利夫先生で、口ヒゲを貯えた少々太りぎみの四十歳代の、大変面白い先生でした。

テーマは「読み易く、効果的な広報づくり」と題して、本年度の会報コンクール受賞の鼎・南木曾両商工会の事例発表・講師による会報クリニック・「実際に作ってみよう」の机上演習と内容の濃いものでした。

「見出しがポイントである」と強調され、具体的にある地



会報クリニックで指導する関根先生

勉強させていただきました。ありがとうございました。

四、写真は大きくでした。

研修が終わり、私の感じた事は、
一、情報の集るセクションがリーダーシップをとれる
二、地元言葉で外来語はダメ
三、自分の言葉で書け、名文を書こうと思わないこと
四、写真は大きく

域で、漁業振興と海洋観光の共存をめざす施設が完成したが、さてこの見出しは何とつけますか？といった具体的な作業研修もあり、有意義な一日でした。

企業探訪

No.37

システム管理(株)

秋も深まった10月下旬、三石社長さんにお話をお伺いしました。

- <代表者> 三石 隆
- <創業> 昭和63年7月
- <資本金> 1,000万円
- <従業員数> 8名(男6名、女2名)
- <業務内容> 工場・旅館、ホテル・住宅のビルメンテナンス(保守・管理及管工事業)

三石社長さんは、吉川建設(株)・第1公害プラント(株)に長年勤務し、その経験を生かして、昭和63年にビルの空調・電気・給排水・衛生・防災の各設備のメンテナンス(保守・管理)を目的に会社を設立しました。

当時、飯伊地区はそれぞれの施工設備会社が保守整備を行っており、すべての設備を定期的に管理する会社は無く、昼神地区に次々と建設される旅館、ホテルのビルを見て、この阿智村に拠点を置きました。

すべての設備が機械関係という事もあって、昼夜を問わず仕事があり、盆、正月返上で仕事をした事もありました。夏場、ホテルが満館となり、各部屋のエアコンが一斉に動き出し許容量オーバーでクー



リングタワーに水を掛けて冷やし、その場をしのいだ事もありました。

また、暑い盛りの天井裏の空調点検時には、滝のように汗が吹きだし、頭がボーッとなる事さえありましたが、お客様の安心した顔をみると満足したものだそうです。

会社の方針は「質の高いサービス」をモットーに掲げ、これにたずさわる従業員の技術レベルアップに努めており、公的資格を取得すると昇給する方法も取り入れております。

三石社長は、阿智村の管工事業協同組合の理事長もされており、村内下水道工事関係者のリーダーでもあります。

今後、阿智村や取引先企業に満足されるような会社になりたいと、抱負を語ってくれました。

講習会

POPの力に感心

下原 淳子

八月二十六日に、駒場在住の山内由紀美先生による『楽しく作るPOP広告』の講習会が開かれました。POPには以前から興味があり、商工会で今後どのような講習会を開いてほしいかというアンケートに、POPと答えた私でしたので、参加希望通知をすぐに出し、楽しみに出席しました。

まず、ひらがな、カタカナ、数字とそれぞれに練習し、いろいろなレイアウトのアイデアを教えていただきました。

たかが紙に書いた文字や絵・色彩だけで、商品を買いたい気持ちにするなんて想像しがたいのですが、うまいPOPには客が注目し、興味を抱き、連想し、欲求を感じて手がその商品に触れるという、POPの掲示だけで購買決定させてしまうのですから、ほんとうにすごい力があるのだとつくづく感心しました。

先生が書いたPOPをいくつか見せていただいたのですが、確かにどこをどう強調したら買ってくれるのかというポイントとセンスがよく、まだまだ私では真似もできませんが、遊び心を充分に出して楽しんで、売上アップのためのPOPを書きたいと思いました。

講習会最後に、参加した店それぞれのPRゼントしてください、感激して帰って来ました。

本当にありがとうございました。



頑張らなくちゃ

新春講演会 新年総会のご案内



恒例の新春講演会と新年総会が、下記のように決まりました。

新春講演会の講師には、アサヒビール(株)名誉顧問の中條高德さんをお迎えして、企業経営の教訓を説いてもらいます。

中條先生は長野県のご出身で、超人気を博したアサヒスーパードライの仕掛人でもあります。

企業躍進の大きなヒントを学んでみませんか。

日時 平成11年1月28日(木) 午後1時15分～

場所 阿智村商工会館

テーマ ～“スーパードライ”の仕掛人が語る～ 変化の時代

講師 アサヒビール(株)名誉顧問 中條 高 徳 先生

講習会

商業・サービス業の活性化

昨今の景気低迷の中、商業・サービス業を取り巻く環境は、さまざまに変化しております。

商業においては、大規模小売店舗法の規制緩和により、アップロード添いに見られるような大規模小売店舗のラッシュや、消費者の買い物支出の鈍化による売上げの伸び悩み。

サービス業にあっては、観光入り込み客の減少、顧客の消費支出の低迷など。かつての方法では、もはや売上げに結びつけることは、むずかしくなっております。

た。

そこで、商業・サービス業部会では、少しでも売上増進に役立つ方策を見つけ出そうと、テーマにスタンプ事業活性化策とカード講習会を十月二日に開催いたしました。

講師には、中小企業診断士の佐藤卓先生をお願いし、現在阿智村に二種類あるスタンプ券の統合の問題や、小売業・旅館業・理容業・美容業・飲食業等の方達が、手に手を取



講師の佐藤先生

りあって活路を見出す方策等、具体的に提言をしていただきました。

今後、商業・サービス業部会では、実現に向けて検討していく予定です。

マレットゴルフ大会

中島 敬子

初めてもらった優勝カップ



十月十日体育の日
に、阿智村商工会マ
レットゴルフ大会が
行われました。

今年世の中の景
気も一向に上向かず、
又天候も異変続きで、
隣の新潟県以北では
梅雨の明けないまま
夏が終わってしまい、
また長雨と豪雨の影

響で、全国各地で多くの被害
が出て心配されました。

そんな中、連日の雨が嘘の
ようないい秋日和に、会員親
睦のマレットゴルフ大会。会
員三十余名商工会長、厚生部
長さんの挨拶の後、四人程の
グループに分かれて和気あい
あい楽しくプレーが行われま
した。

初めて参加した私は、グルー
プの皆さんの足を引っ張るの
ではないかと、最初から緊張
の連続でしたが、皆さんに助
けられながら回りました。
四時頃から場所を変えて、

商工会館にて懇親会。そした
ら何んと、思ってもいなかっ
た私が優勝です。加えてレディ
ス部門でも優勝です。初めて
頂いた優勝カップの重い事、
ビールの美味かった事。(決
してのどが乾いていたせいば
かりではありません)

この時私は一番いい顔をし
ていたかも知れません。いい
思いをしたマレットゴルフ大
会、来年からも参加したくな
りました。またよろしくお願
いします。ありがとうございます
ました。

接客講習会のお知らせ

商業・サービス業を対象にし
た接客講習会を、下記により開
催予定です。



講師には、ホテルのパートタ
イマーからスタートし、副支配
人まで上り詰めた実務経験者の
遠藤洋子先生をお招きして、お
話をさせていただきます。

先生は、静岡県の三保園ホテルにパートタイムで入社
後、連日絶妙の心遣いで宿泊客や従業員に認められるよ
うになり、主任・経理課長・副支配人となり同ホテルに
は無くてはならない存在として業界内にも注目を集めた
方です。

日 時 平成11年2月16日(火) 午後1時15分

場 所 昼神温泉観光センター

テーマ ~付加価値を高めるサービス~
立ち振る舞いは商品です

講 師 遠 藤 洋 子 先生

導 指
カルテ

ノストラダムスの大予言

経営指導員 佐々木信高

不況荒れ狂う日本列島、す
べての経済指標が、右肩下が
り。右肩上がりには、完全失業
率・倒産件数・負債総額の悪
い数値ばかり。戦後最悪の経
済状況に、中小企業は日夜翻
弄されている。

いつも企業側の視点に立っ
て物事を見ているが、今回、
労働側の立場で考えてみたい。
完全失業率四・二%と、戦

後最悪の数値が四月以降続い
ている。また、有効求人倍率
という求人数を求職者数で割っ
た数値が、一を割って〇・五
となっている。これは、二人
に一人だけ職があるという事
である。両数値とも完璧な数
値では無いものの、方向性は
出ている数値であり、二つの
数値の意味するところは大き
い。

失業すると、失業給付が受
けられる。給付期間は、長い
人で三百日。本年四月から失
業給付を受けた方は、来年の
一月で失業給付は打ち切れ
る。仕事をしたくても、求人
倍率の数値でみるように働く
場所が無いという、労働者に

とって、踏んだり蹴つたりの
状況が目の前に来ている。

ドイツでは今、高い失業率
でドイツ国民と外国人労働者
との間の摩擦が報道されてい
る。日本もここ十年、外国人
労働者の方が大挙して日本で
労働しているが、このまま不
況が長引くとドイツの様に、
外国人労働者とのトラブルも
起きかねない。いわゆる社会
問題化、はたまた国際問題に
も発展する可能性もある。世
界同時不況の中、こういった
問題から端を発し、経済戦争
突入という要素も秘めている。
ノストラダムスは一九九九
年七月に、世界を揺るがす大
きな事が起こると予言してい
るが、鉄砲玉が飛びかう戦争
で無く経済戦争という形で、
世界が大きく揺れるのではな
いか。ちと、考えすぎかな。
しかし、暗い話ばかりは言っ
ていられない。日本経済は過
去何回かの不況の壁を打破し
てきた。今回だって、きつと
打破できる事を期待したいが。
国会議員の先生方、頼みま
すよ。

シリーズ

我が家の秘蔵写真

第25回

(株)ホクシンの、河合政好専務と内田勝喜常務に、話を伺いました。

(株)ホクシンは昭和三十八年に、阿智村の農閑期の余剰労働力を有効に活用しようと、当時の飯田精密工業会長の近松友二さんの仲介で、昭和三十九年設立されました。

横浜の北辰(株)というゴム製品製造会社が、ゴルフボール製造部門を阿智村に移転し、社名を阿智化学工業(株)として工場開設をしました。

初代の社長には、河合見氏・専務取締役河合源一氏(政好専務の父)が就任し、男五人女六人の従業員でスタートしました。

当時この地方ではゴルフ場もなく、ゴルフそのものをプレーした人もいない手さぐりの状況で、従業員数人が横浜の北辰(株)で何ヶ月も研修を受けたり、本社から専門技術員に来てもらい指導を受けながらの製造でした。

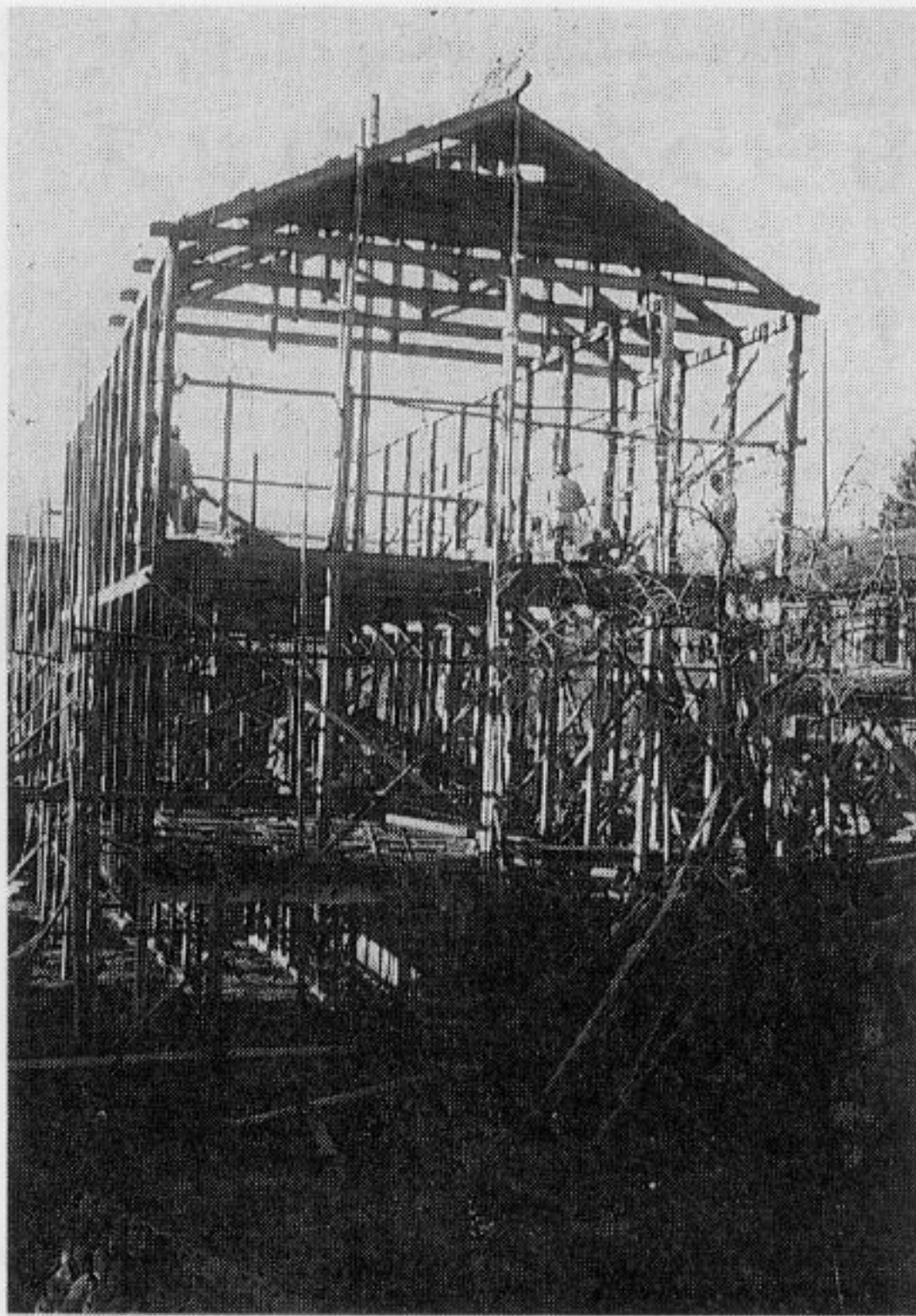
春日の村道一号線を飯田方面に向かって行くと、右手に校舎のたたずまいを見せる(株)ホクシンの工場がありますが、昭和三十八年に中学校の統合の折に伍和中学校舎の払下げを受けて、写真のように移築をしました。

移築後、工場内にゴルフボール製造用の糸巻き機や、ボイラーを横浜の本社から何台も

個の練習用ボール製造でしたが、オイル

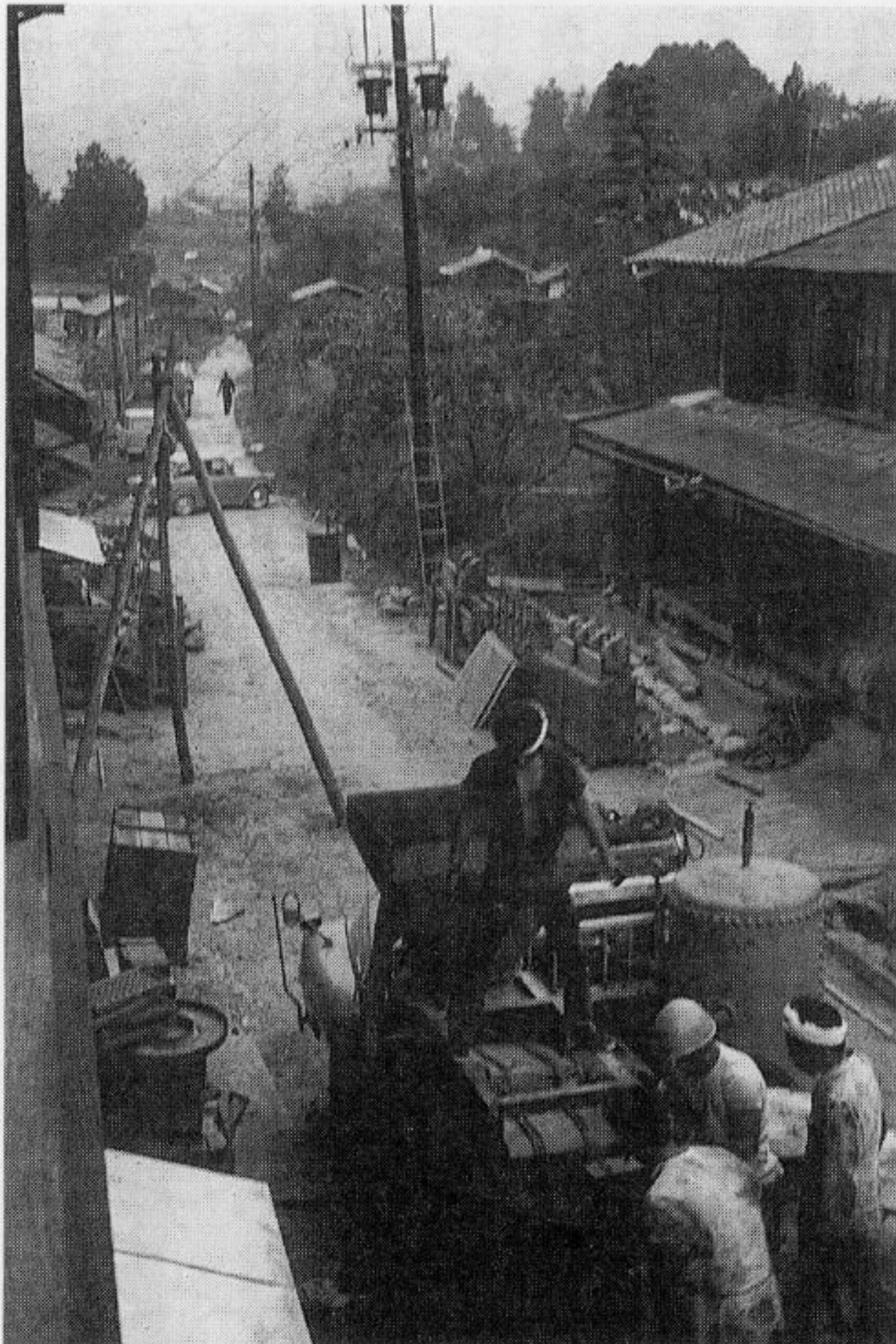
ショック前のピーク時には月産七十万個と目の廻る忙しさがあり、従業員で農業をやっている方には休まればは大変と、会社で稲刈機を二台購入し、農作業を早々に済ませてもらいたい仕事についてももらったというエピソードもありました。

現在荒幡文雄社長のもと、不況を乗り越えるべく、がんばっています。



伍和中学校舎を移築

のトラックで運び、工場内に搬入している様子です。道路は、当時まだ未舗装の国道一五三号線です。スタート時、月産五〜六万



未舗装の旧国道153号線



移築された校舎の中へ糸巻き機の搬入

信金だより

しんきん

「プレミアムデュエット」

一、期日指定定期預金、ふたつの魅力

▼魅力・一

お預け入れすべての皆様へのプレミアム金利

①お取り引きのない方でも店頭表示金利に対し〇・

一％をプラス

②一項目お取り引きがあれば店頭表示金利に対し〇・

二％をプラス

③二項目以上のお取り引きがあれば店頭表示金利に対し〇・三％をプラス

▼魅力・二

十万元以上お預け入れの中から抽選で千名様に「キャッシュカード時間外手数料一年間無料化プレゼント」

▼お取扱期間

平成十年十一月十六日(月)〜平成十一年一月十四日(木)

個人の方の新規お預け入れに限らせていただき、お一人様一万元以上三百万円

未満。ただし、手数料無料化の抽選対象は十万元以上とさせていただきます。最

長預入期間は三年。詳しくは窓口、営業係におたずね

下さい。

下條婦人部との研修盛大に終る

副部長 日比野千恵

去る十月十九日毎年一月に開催していた研修会を、今年「は紅葉真つ盛りの「へブンスそのはら」の視察をし、講演会交流会といったメニューで行いました。

へブンスそのはらの雄大さに、天候も良く紅葉には少し早いかな...といった感じでしたが、下條婦人部の方も堪能した事でしょう。

婦人部だより

加藤先生の講演会では「女じゃけん負けられん」出逢、感動、感謝、はぎれの良い話しぶり。負けずぎらいな性格で子育てしながら、現在では店舗七店、売上高百五十三億、従業員・正社員七十五名、パート二百五十名という女社長。一時は従業員問題で、廃業まで覚悟し悩んだ時があったとか。損得より先に善悪を考えよ、そしてお店はお客様のためにあるのだと全力で取り組み、大きく成長を遂げた、そんな苦労話をお聞きいただきました。交流会も意気投合し、時間



講師の加藤智子先生

の経過も忘れるほど、楽しい実のあった研修ではないかと思いましたが、商いに一番大切な事を、それぞれの企業の中で生かしてほしいと思います。

珠算検定合格おめでとう

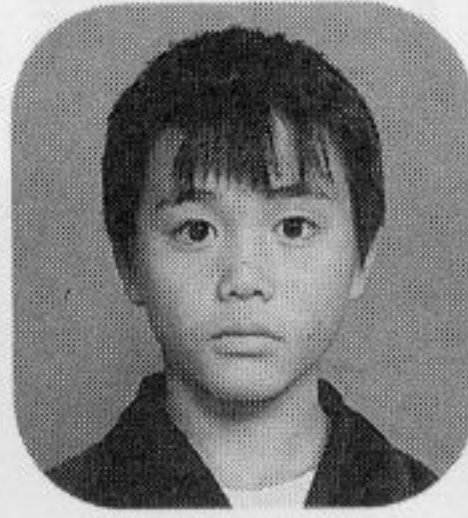
1級合格の2人



私は、6年間そろばんをやってきました。その中でも1級は本当に難しく、何回も何回も試験に挑戦して頑張ってきました。

今回の試験で受かったと聞いた時、声が出ないほど嬉しかったです。また、暗算の2級も取らせてもらって、自分に自信が持てました。

塚田麻友子さん



ぼくは4年生のころからそろばんをやってきて、いいと思ったことはちょっとの計算の時、簡単にできるということです。

そして暗算はくぎりのいい所にきたのですが、そろばんの1級は難しく、やり方がへんになってしまったけど、先生に教えてもらってなんとか1級がとれてよかったです。

佐々木隆太くん

11月15日(日)に商工会館で実施した、第111回全国商工会珠算検定試験の合格者は次の皆さんです。

- | | | | | |
|----|-------|-------|-------|-------|
| 1級 | 塚田麻友子 | 佐々木隆太 | | |
| 2級 | 米沢春香 | | | |
| 3級 | 熊谷麻美 | 岩井美恵 | 内田翔貴 | 三輪真由佳 |
| | 原佳江 | 塚田菜都美 | 宮島綾子 | |
| 4級 | 佐久間美那 | 田中亚希奈 | | |
| 5級 | 山本なつき | 村上綾 | 折山正憲 | |
| | 田中哲哉 | 熊谷啓助 | 木下恭彦 | |
| 6級 | 倉田崇史 | | | |
| 7級 | 折山薫 | 遠山佑太 | 佐々木迪代 | 市川由真 |
| | 水上浩 | 塚田彩季 | 熊谷貴之 | 原佑介 |
| | 河合和也 | 井原麻美 | 井原泉 | 原明日香 |
| | 園原明日加 | 小島あゆみ | 井原千秋 | 河合あかり |
| | 田中智 | 磯村仁美 | | |
| 8級 | 木下教子 | 原香歩 | 熊谷理香 | 玉置一茂 |
| | 原直矢 | 小池勝士 | | |
| 9級 | 石田雄飛 | 原千尋 | 芦沢利恵 | 小林智子 |

今回の受験者は110名、合格率は42・7%でした。次の検定試験は、平成11年2月21日です。

ミニソフトバレーボール大会に参加して

副部長 橋本貞子

九月二十九日、下伊那支会ミニソフトバレーボール大会が鼎体育館で開催され、阿智村商工会も二チーム編成し、久方ぶりにスポーツが出来ると爽快な気分に参加しました。多勢の選手が一堂に集まり、征矢部長の大会の挨拶と共に、手順良く十六チームの試合が続行されていく中、元ママさんバレーメンバーズ四名でチームを作り、最高の腕を揃えながら喬木チーム、上村チームの強敵に一気に打ちのめされてしまいました。優勝した高森、準優勝した上村、四位までは南信大会へ。一夜二夜の練習を楽しく心よく準備して下さった事務局を中心に、一丸となって頑張れたこと嬉しく思いました。大会を若い方々に大いに参加して戴き、熱戦出来たらと、何かを期待してしまいます。

反省会を兼ねてケーキで労をねぎらい、笑いの絶えない商工婦人部一同が、「ドラえもん」入りのTシャツ、ユニホームに様変りが出来れば幸いです。一寸考える私でございます。汗と熱中、ストレス解消、白球を追いかけるファイトは、ミニバレーボール大会に参加させて頂いた賜物でした。参加された皆様、有りがとうございました。

視察研修

九州の旅、古賀市にて学ぶ

岡本 浩

商工青年部では、九月二十日・二十一日と、毎年恒例の視察研修旅行を行いました。今年も、九州の古賀市商工会青年部との交流会をメインに、キャナルシティ博多、福岡ドーム見学、太宰府天満宮参拝というコースでした。

2 シャッターペイント事業
これは古賀市商工会青年部が企画し、小中高校生がチームを作り、各商店のシャッターに自分達の好きな絵を書き「明るい街づくり」と郷土愛を育んでもらう」という、おもしろい事業。

青年部だより

古賀市商工会青年部では、先進的にインターネット事業に取り組んでいる事、地域の方々と共に、とても変わった事業を行っている事が特徴でした。その中でも、印象に残った二つの事業について紹介したいと思います。

この他にも、私自身も思いつかないような事業がたくさんあり、大変驚かされました。この交流会で学んだ事は、ちよっとした考え方の変換で多くのユニークな事業が出来る事。また、部員の減少に苦悩する阿智村商工会青年部にとって、古賀市商工会青年部長が言われた「魅力ある事業が人を呼びます」という一言に、とても感銘をうけました。

クセス回数『二万回』記念事業

これは『二万回』にちなんで、『二万個』の空き缶回収を行い、集まったアルミ缶は換金して、古賀市出身の中村医師のペシャワール会へ募金すること。また、二万個回収日をクイズにし、当選者には古賀市の特産品をプレゼントするという二重構造企画。



古賀市商工会青年部員の方々と懇談

9月～12月の青年部活動報告

- 9月5日・6日 療護園フェスティバル20に参加 (やきとり等の販売)
- 9月20日・21日 視察研修旅行・福岡県古賀市商工会と交流
- 11月3日 村民運動会にて給水サービス (会地・伍和地区)
- 11月15日 阿智祭に参加 (やきとり・焼きそば等の販売)
- 11月15日 古賀市商工会青年部との共同事業

視察研修が生かされた!!

インターネットを活用した新事業

斬新的な新事業として、今年交流会を行った福岡県古賀市商工会青年部との共同事業について報告します。

この目的は、インターネット活用法の模索と、一般の方にインターネットに触れていただくことです。

具体的には、①十一月十五日開催の「まつり古賀」に合わせ、蜂の子や野沢菜など阿智村特産品と題したサンプルを古賀市に送っておく。②この日に合わせ、上記商品の販売ホームページを仮設。③「まつり古賀」来場者で購入したい商品の有る方は、インターネットを通じて注文をす

実績として、二十件の注文が有りました。

このことにより、インターネット活用法の一例としてのノウハウが構築できたこと。又、視察研修(交流会)が生かされたという二つの点で、非常に充実した事業でありました。

今後、商工青年としては、マルチメディア社会に対応した事業を更に研究すると共に、地域の振興・発展に役立ちたいと考えます。

編集後記

○チャレンジ21行動計画により、それぞれ事業活動の取り組みに、会員の皆さんが都合をつけて参加協力をしていただき、それなりの成果があがった事と思います。会報四十三号は、その一部の活動状況をお知らせします。

○社会経済情勢が、ここに来てやや見通しがつきかけたように見えます。行政財政改革の法案が決まり、一部動きだしました。

○いま不景気だというのが、人材派遣会社は忙しいようです。九十九年七月に規制が無くなります。

○自動車メーカーのマツダは、アメリカ人社長の二代目になって、二百億円以上の黒字を計上しました。今後の明るい材料のひとつです。

編集委員長 井原忠亮